

LUST AUF EINEN SPANNENDEN JOB?

Key Account Manager B2B (m/w/d) Versorgungs- und Energiewirtschaft



WELCHE AUFGABEN GEHÖREN ZUR STELLE?

- Verantworten des Verkaufs unseres Commodity- und Dienstleistungsportfolios an B2B Kunden
- Aufbau von werthaltigen Geschäftskontakten und neuen B2B Kunden
- Vernetzen mit Entscheidungsträgern, um Impulse zu generieren sowie Verkaufsstrategien und Geschäftsmodelle weiterzuentwickeln
- Durchführen von Verkaufsveranstaltungen und Produktpräsentationen

WELCHES PROFIL WÜNSCHEN WIR UNS?

- Abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaft oder Wirtschaftsingenieurwesen mit Schwerpunkt Sales Management oder vergleichbare Qualifikation
- Idealerweise Kenntnisse der Versorgungs- und Energiewirtschaft
- Verhandlungsgeschick, Kommunikationsstärke und eine hohe Vertriebsorientierung

UNSERE BENEFITS



Jobrad und
Fitnessangebote



Betriebliche
Altersvorsorge



ESWE Akademie
Individuelle
Weiterbildungen



Work-Life-Balance,
Zeitwertkonto &
flexible Arbeitszeiten



Corporate
Benefits

ZUKUNFT MITGESTALTEN, DEN UNTERSCHIED MACHEN

UND DAS JEDEN TAG VOLLER ENERGIE!

Hier geht es zu unserem [Online-Bewerbungsportal!](#)



IHRE ANSPRECHPARTNERIN

Annika Qoqja | Personalberatung und Recruiting | 0611 780 2312 | www.eswe-karriere.de